

Materia: SIC	Año: 4°
Turnos: Tarde.	Divisiones: TODAS
Docentes: García, Silvia C. - Di Pauli, Marcelo – Cruz , Franco	

Queridos Alumnos, continuamos trabajando de manera virtual con el objetivo de preservar nuestra Salud. Se les solicita enviar este práctico y los anteriores a estos correos:

Para el Profesor Di Pauli: profedipauli20@gmail.com

Para Profesora García: Profesilviagarcia@gmail.com

Para Profesor Cruz: francocruz907@gmail.com

TRABAJO PRACTICO N° 3

Teniendo en cuenta los siguientes enunciados registras las operaciones en el libro Diario, Mayor y confeccionar el Balance de Sumas y Saldos:

<u>EJERCICIO N° 1</u>	<u>EJERCICIO N° 2</u>
<ol style="list-style-type: none"> 1) Inicio mis negocios con artículos para la venta \$ 5.500, efectivo \$ 2.100, dinero depositado en el Banco Nación \$ 4.000 y un Documento a Pagar de \$ 1.500. 2) Vendo mercaderías en \$ 3.000 cobrando la mitad en efectivo y la otra mitad a crédito en cuenta corriente. (La mercadería me costo \$ 1.500) 3) Pago el alquiler del local \$ 300 en efectivo. 4) Cobro en efectivo \$500 que me debían los deudores por venta. 5) Pago con cheque del Banco Nación \$ 800 en concepto de un pagare que adeudaba. 6) Compro mercaderías en \$ 1.000 pagando la mitad con cheque del Banco Nación y la otra mitad a crédito en cuenta corriente. 	<ol style="list-style-type: none"> 1) Inicio mis negocios con artículos para la venta \$ 5.500, efectivo \$ 2.100, dinero depositado en el Banco Nación \$ 4.000 y un Documento a Pagar de \$ 1.500. 2) Vendo mercaderías en \$ 3.000 cobrando la mitad en efectivo y la otra mitad a crédito en cuenta corriente. (La mercadería me costó \$ 1.500) 3) Pago el alquiler del local \$ 300 en efectivo. 4) Cobro en efectivo \$500 que me debían los deudores por venta. 5) Pago con cheque del Banco Nación \$ 800 en concepto de un pagare que adeudaba. 6) Compro mercaderías en \$ 1.000 pagando la mitad con cheque del Banco Nación y la otra mitad a crédito en cuenta corriente.

El siguiente marco teórico es para que lo estudien, para luego comenzar a desarrollar esos temas.

BIENES DE CAMBIO

Son todos aquellos bienes que la empresa adquiere para ser destinados a la venta.

En la empresa comercial, estos bienes están representados por la cuenta “Mercaderías”. Las modalidades de compra de mercaderías son al contado y a crédito.

También sabemos que al realizar la compra de bienes de cambio en sus distintas modalidades suelen producirse rebajas o recargos en sus precios.

El valor de incorporación de estos bienes al patrimonio de la empresa esta formado por los siguientes conceptos:

Precio de Costo = Precio de Compra – Bonificaciones + Gastos de compra

INVENTARIO INICIAL Y FINAL DE BIENES DE CAMBIO

La cuenta más importante de bienes de cambio es mercaderías, cuyo saldo indica la existencia de dichos bienes en determinado momento.

Por motivos prácticos, especialmente relacionados co los impuestos vigentes, le es necesario al empresario conocer la existencia de mercaderías al comienzo del ciclo económico, las compras realizadas mes a mes y la existencia de aquellas en el momento de realizar el balance, por lo tanto la cuenta mercaderías debe contemplar tres aspectos:

1° Existencia Inicial: cantidad de bienes al comienzo de un ciclo de operaciones y su valor en dinero.

2° Compras: compras realizadas mes a mes durante todo el ciclo de operaciones.

3° Existencia Final: cantidad de bienes al finalizar el ciclo de operaciones, y su valor en dinero.

Para conocer el valor de existencia final de mercaderías el empresario puede recurrir a dos sistemas:

1° Practicar un inventario (recuento) de mercaderías al finalizar el ciclo de operaciones, asignándole el valor correspondiente.

2° Realizar un inventario permanente de dichos bienes. Lo que le permite conocer en cualquier momento la existencia de las mismas.

Cuando se crea la empresa, el inventario inicial está compuesto por los bienes con lo que ella comienza. En épocas posteriores, el inventario inicial de cada ciclo de operaciones no es otro que el inventario final del ciclo anterior.

UTILIZACION DE LA CUENTA DE MOVIMIENTO “COMPRAS”

Una cuenta de movimiento sirve para representar una situación transitoria de la empresa, como subcuenta de otra cuenta, a la cual se vuelca su saldo cuando ya no es necesario utilizarla.

Con el fin de brindar al empresario toda la información que necesita suele subdividirse la cuenta mercaderías dando lugar a la creación de una cuenta llamada “compras”.

Compras: Es una cuenta de movimiento en las que se registran las compras mes a mes durante el ciclo de operaciones.

Al finalizar el ciclo, en la culminación de la actividad empresarial con la confección del balance general, el saldo de esta cuenta se vuelca a mercaderías quedando así cancelada. Los aumentos se debitan y las disminuciones se acreditan.

VENTA DE BIENES DE CAMBIO

El precio de venta de los bienes de cambio es establecido gradualmente por la empresa sobre la base del precio de costo al que agrega un porcentaje de ganancia.

$$\text{Precio de Venta} = \text{Precio de Costo} + \text{Porcentaje de ganancia}$$

Para registrar la venta de los bienes de cambio se utiliza la cuenta "ventas".

Para calcular la ganancia o pérdidas por las operaciones de compra y venta de mercaderías es necesario conocer el costo de las mercaderías vendidas o costo de venta, el cual se calcula con la siguiente formula:

$$\text{C.M.V.} = \text{EXISTENCIA INICIAL} + \text{COMPRAS} - \text{EXISTENCIA FINAL}$$

$$\text{GANANCIA} = \text{VENTAS} - \text{C.M.V.}$$

EL IVA

¿Qué es el IVA? El IVA es el impuesto al valor agregado. Es un impuesto que se paga al estado cada vez que se compra la mayoría de los productos.

Es un impuesto nacional que grava los precios de venta de bienes muebles, obras, locaciones y prestaciones de servicios, las importaciones definitivas de cosas muebles como así también los debitos y créditos complementarios ocasionados por bonificaciones, descuentos, intereses, devoluciones de mercaderías etc.

¿Por qué la mayoría y no todos? Porque hay determinados bienes y servicios que la ley exime de pago en alguna o todas las etapas de comercialización.

¿Cómo se calcula el IVA? Se calcula aplicando un porcentaje que se llama alícuota, sobre el precio establecido de venta del bien o servicio y luego debe ingresarse a la AFIP por el contribuyente.

En la actualidad dicho porcentaje es del 21 %.

El importe que se cobra en concepto de IVA se denomina Debito Fiscal.

La suma que se paga en concepto de IVA se llama Crédito Fiscal.

La diferencia resultante entre el Debito Fiscal y el Crédito Fiscal, se deposita mensualmente en una institución Bancaria a favor de la AFIP

$$\text{Debito Fiscal} - \text{Crédito Fiscal} = \text{Importe a favor de la AFIP}$$

La ley 23.349 establece distintos tipos de contribuyentes:

- Responsable inscripto: son aquellos sujetos cuyo volumen de ventas anuales supera un monto establecido por ley.
- Responsables No inscriptos: son aquellos sujetos cuyo volumen de ventas anuales no superan el monto establecido por ley.
- Los Monotributistas: El monotributo es un régimen simplificado de recaudación de impuestos que consiste en unificar en un solo pago el ingreso de varios impuestos como el IVA, el impuesto a las ganancias y los aportes jubilatorios. Los contribuyentes pagan una cuota mensual, según la categoría que revistan.
- Consumidor Final: Es quien adquiere un producto o servicio para su consumo y no con la intención de venderlo.

REGIMEN DE FACTURACION

RI	VENDE	RI 21 % FACTURA "A"	DISCRIMINA EL IVA
		RNI 21 % + 10,5 % FACTURA "A"	
		CF 21% FACTURA "B"	NO DISCRIMINA IVA
		MT 21 % FACTURA "B"	

RMT Y RNI FACTURA "C" NO COBRAN IVA